



"Mit Leidenschaft und technischem Know-How im Gepäck reise ich um die Welt, entdecke neue Märkte und biete dem Kunden genau die Lösungen, die er wirklich braucht."

Let's innovate together!

NEXUS dosing

Vertriebsmitarbeiter:in

... von der Technik in den Sales

DEINE ROLLE:

- Internationaler Verkauf von Dosieranlagen
- Neukundengewinnung und technische Beratung
- Netzwerkaufbau und Partnerpflege
- Repräsentieren auf Messen und Tagungen

DU BRINGST MIT:

- Erfahrung im internationalen Kundenkontakt
- Wissen im Spritzguss/Anlagenbau von Vorteil
- Empathisches, sehr kommunikatives Wesen
- Hoher Grad an Selbstorganisation
- Hohe Reisebereitschaft international



Bewirb dich unter
jobs@nexus-elastomer.com



Freiheit den Arbeitsalltag eigenverantwortlich zu gestalten.



Ein fetziger Dienstwagen auch zur vollen Privatnutzung.



Leistungsorientierte, saftige Verkaufsboni.



Bekanntes Unternehmen mit sehr gutem Ruf und exzellenten Produkten macht Freude am Verkaufen.

€ 3.500 € 4.500

Die KV Brutto Mindestentlohnung liegt bei € 3.219,17 (im Monat Vollzeitbasis) Wir zahlen deutlich mehr, wenn Biss und Bock stimmen.