

Du rüttelst gern am Status quo? Wir auch.

Mit Spritzigkeit, dem Denken in alle Richtungen und innovativen Ansätzen und Lösungen wurde aus einem Start-up ein etabliertes Unternehmen auf beständigem Wachstumskurs. Heute ist nexus Komplettanbieter für Systeme zur LSR-Teilefertigung und Technologieführer in der Regelungs-, Steuerungs- und Prozesstechnik. nexus Lösungen in den Bereichen Dosiertechnik, Werkzeugbau und Automatisierung revolutionieren die Branche.

Area Sales Manager International (m/w)

Deine Aufgaben

- Verkauf von Misch- und Dosieranlagen
- Verkauf von Spritzgusswerkzeugen & Automatisierung, sowie Turnkeyanlagen
- Neukundenakquise und Bestandskundenpflege
- Technische Kundenbetreuung international
- Angebotslegung und Nachverfolgung
- Auftragsabstimmung intern und extern
- Laufendes Berichtswesen
- Terminkoordination und Reiseplanung
- Projektabnahme- und Auditbegleitung
- Aftersales

Deine Qualifikationen

- Abgeschlossene technische Ausbildung
- Werkzeugbauerfahrung ist Voraussetzung
- Erfahrung im Elastomer Spritzguss von Vorteil
- Berufserfahrung im Vertrieb
- Hohe Eigeninitiative und Belastbarkeit
- Strukturiertes, lösungsorientiertes Handeln
- Offene, Flexible Persönlichkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft (50%)

Darauf kannst du dich verlassen:

Unser Angebot

- Anspruchsvolle Aufgaben und leistungsorientierte Entlohnung
- Aufstrebendes Unternehmen mit Entwicklungsmöglichkeiten für steile Karrieren
- Flexible Arbeitszeiten, Homeoffice (je nach Position), kein Schichtbetrieb
- Gesundheitsförderung, gestütztes Essen, lässige Mitarbeitererevents

Das kollektivvertragliche Mindestbrutto-Monatsgehalt für diese Position beträgt € 3.038,65 (Vollzeit). Wir zahlen aber deutlich mehr, wenn Qualifikation, Erfahrung, Biss und Bock stimmen.

Willst du mehr wissen?

Schau auf unsere Website oder ruf an.



Kerstin Bergeron, Renate Waizenauer
Human Resources, Lean Management
+43 (0) 50 / 1215 - 200
jobs@nexus-elast.com
nexus-elastomer.com