

Du rüttelst gern am Status quo? Wir auch.

Mit Spritzigkeit, dem Denken in alle Richtungen und innovativen Ansätzen und Lösungen wurde aus einem Start-up ein etabliertes Unternehmen auf beständigem Wachstumskurs. Heute ist Nexus Komplettanbieter für Systeme zur LSR-Teilefertigung und Technologieführer in der Regelungs-, Steuerungs- und Prozesstechnik. Nexus Lösungen im Bereich Dosiertechnik revolutionieren die Branche.

Sales Manager international

Deine Aufgaben

- Verkauf von Misch- und Dosieranlagen weltweit
- Neukundenakquise und Bestandskundenpflege
- Technische Kundenbetreuung international
- Angebotslegung und Nachverfolgung
- Auftragsabstimmung mit internen Schnittstellen
- Laufendes Reporting an den Vertriebsleiter
- Terminkoordination und Reiseplanung
- Projektabnahme- und Auditbegleitung

Deine Qualifikationen

- Abgeschlossene technische Ausbildung
- Berufserfahrung im internationalen Vertrieb
- Erfahrung im Elastomer Spritzguss von Vorteil
- Hohe Eigeninitiative und Organisationstalent
- Strukturiertes, lösungsorientiertes Handeln
- Offene, Flexible Persönlichkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft (40%)

Darauf kannst du dich verlassen:

Unser Angebot

- Sehr attraktives Provisionssystem
- Firmeninterner Extrabonus für Dienstreisen
- Dienstwagen zur uneingeschränkten Privatnutzung
- Anspruchsvolle Aufgaben und leistungsorientierte Entlohnung
- Aufstrebendes Unternehmen mit Entwicklungsmöglichkeiten für steile Karrieren
- Flexible Arbeitszeiten, Homeoffice Optionen

3100

4000

Das kollektivvertragliche Mindestbrutto-Monatsgehalt für diese Position beträgt € 3.038,65 (Vollzeit). Wir zahlen aber deutlich mehr, wenn Qualifikation, Erfahrung, Biss und Bock stimmen.

Willst du mehr wissen?

Schau auf unsere Website oder ruf an.



Kerstin Bergeron
Human Resources, Lean Management
+43 (0) 50 / 1215 - 200
jobs@nexus-elast.com
nexus-elastomer.com